

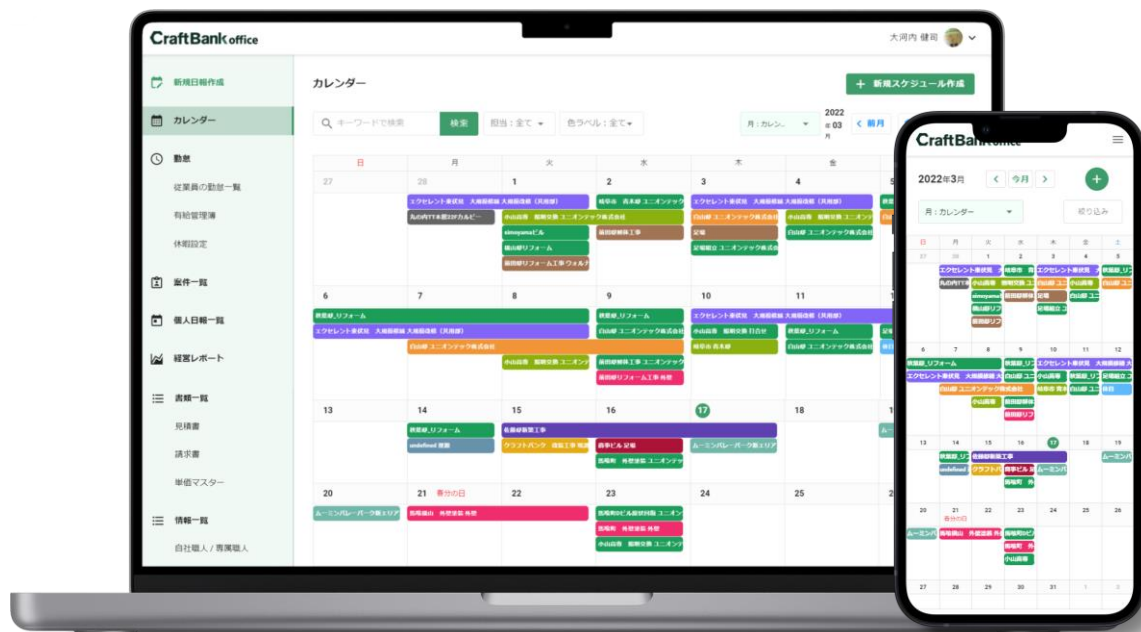
CraftBank office

サービス紹介資料



サービス概要

クラフトバンクオフィスは、 工事会社向け経営管理システムです。

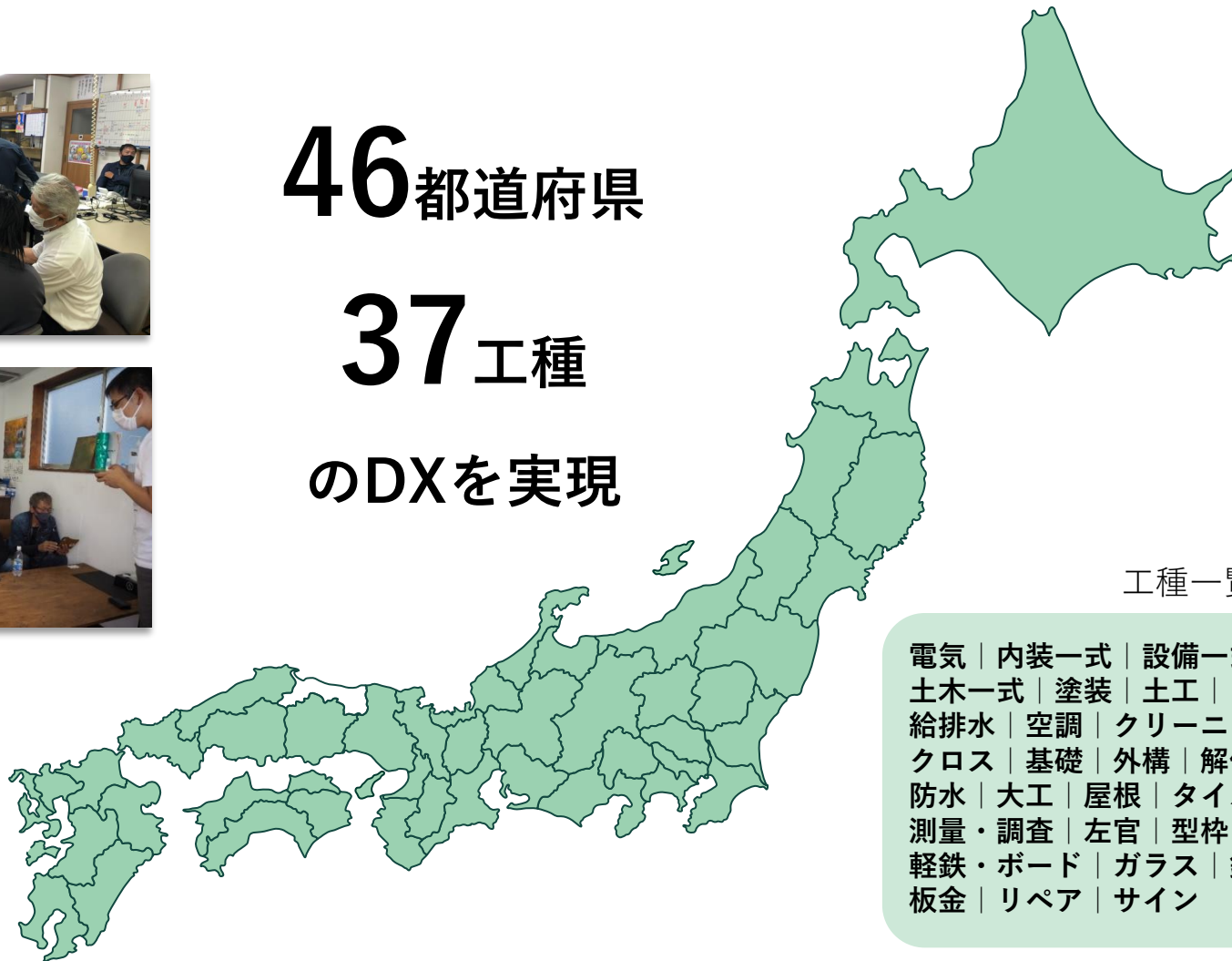


CraftBank office

日本全国で、あらゆる工種で
工事会社のDXを成功に導いてきました。



46都道府県
37工種
のDXを実現



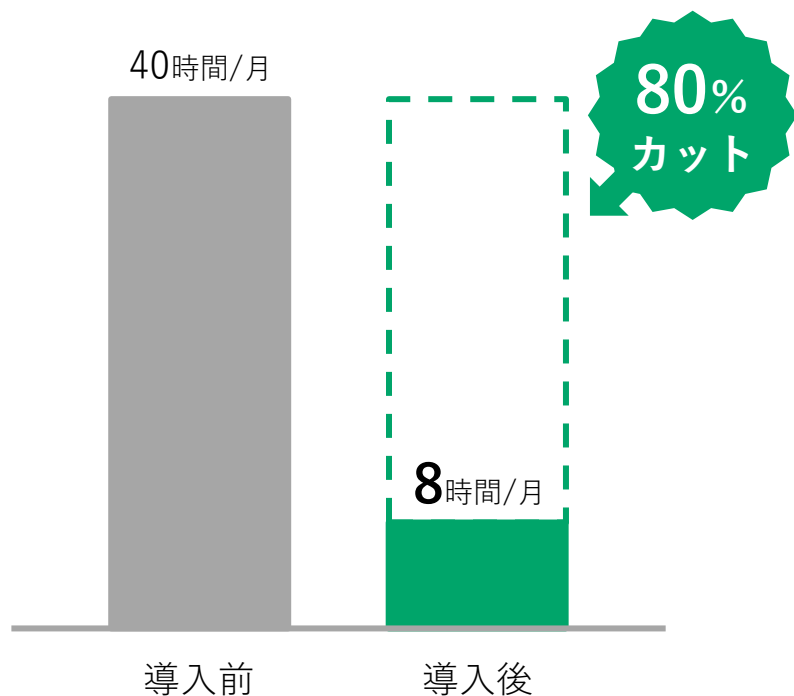
工種一覧

電気 | 内装一式 | 設備一式 | 電気通信
土木一式 | 塗装 | 土工 | とび・足場
給排水 | 空調 | クリーニング | 建築一式
クロス | 基礎 | 外構 | 解体 | 舗装 | 床仕上
防水 | 大工 | 屋根 | タイル | 造園 | シート
測量・調査 | 左官 | 型枠 | 建具 | 家具
軽鉄・ボード | ガラス | 鉄筋 | アンカー
板金 | リペア | サイン

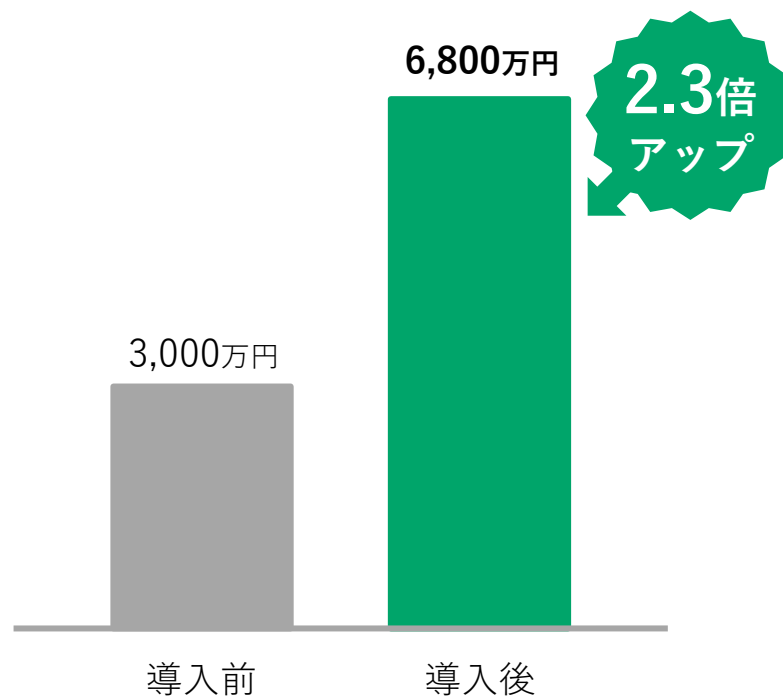


生産性を上げて、高利益を実現します。

職長の残業時間を 80%カット



1人当たり年間売上が 2.3倍にアップ



※当社支援先の事例

クラフトバンクオフィスを使うと、
会社の全員にメリットがあります。



経営者・営業

売上や利益をリアルタイムで見える化。
効率的な営業を通じて売上アップ



職人・現場監督

報連相を、スマホでもっとラクに。
現場の写真や予定を出先からチェック



総務・労務・経理

業務の流れを変えずに、転記を自動化。
ミスと負担を減らして働き方改善



よくある課題と成功事例 ～経営者・営業編～

経営者・営業の「あるある」



あの現場、経費使いすぎな気がする・・・
どの顧客が儲かってるのかな・・・？

CraftBankofficeを導入したら

リアルタイムで
すべて分かる！



経営者・営業の「あるある」



職人や監督がどんどんやめていく・・・
採用したいけど全然集まらないし・・・

CraftBankofficeを導入したら

残業時間削減
離職がゼロに！



導入事例：シンテック株式会社様



事業承継のどん底から脱出。

案件数は15件/月増加 & 売上は昨年度比150%超！

会社情報

エリア	埼玉県
工種	電気工事
従業員数	8名
設立	1974年

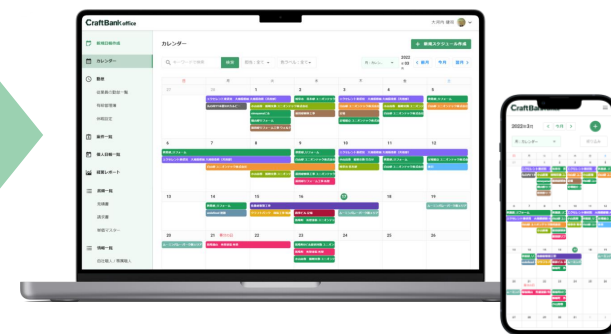
導入前の課題

- ☑休みを取りづらい環境
- ☑案件別の工程管理ができず

その結果・・・

売上が承継時の半分に

クラフトバンクオフィスで
一元管理し、経営改善



導入事例：シンテック株式会社様



代表取締役 高橋 英之 様

導入前に課題だったことはなんですか？

事業承継をした結果、離職が増え、新規採用もできない上にコロナの影響で仕事がないというどん底に落ち、売上が承継時の2分の1にまで落ちてしまいました。その中で課題として浮き彫りになったことが、①従業員の勤怠管理（働きやすさ）、②案件ごとの工程管理がきちんとできていないことでした。

従業員の予定は社長しか把握しておらず、従業員は休みが取りたくても周りに迷惑かけるから取りづらいとっていたり、案件数を増やしたくても職人の工程管理ができていないため、新規案件を受けられなかったりといった現状がありました。

クラフトバンクオフィスを導入してどのように改善しましたか？

クラフトバンクオフィスを導入してから、まず全員のスケジュールがリアルタイムで共有されることにより、わざわざ確認しなくても誰でも会社全体～個人の予定・動きが把握できるようになりました。

また、すべての案件について、日程、担当者、日報、関連する資料がひとつにまとめて管理できるようになったおかげで、職人を遊ばせることがなくなり、月15件もの案件増が実現できています。

工程管理ができていたので、比較的大きめの案件の隙間に小規模案件を受注することができ、30%ほどの空き時間が0になり、効率よく案件を回せています。期中ですが、今年はずでに、去年の売上の150%を超えています。今後は『経営レポート』で見える化された数字をもとに、より細かい現場ごとの分析を進めていこうと思います。



よくある課題と成功事例 ～職長・職人編～

職長・職人の「あるある」



現場終わったあと事務所に戻ってから、
1時間以上、事務作業に追われて帰れない・・・

CraftBankofficeを導入したら

帰りの車で日報。
直行直帰できた！



職長・職人の「あるある」



みんなに見積や請求のやりかたを覚えてほしい。
けど忙しくて、教える時間がない・・・

CraftBankofficeを導入したら

誰でもカンタンに
見積請求を作れる



導入事例： 株式会社テクニカル・ジャパン様



職人も社長も事務も、徹底的にムダを排除し、 粗利率35%、離職ゼロを達成！

会社情報

エリア	埼玉県
工種	塗装工事
従業員数	7名
設立	2012年

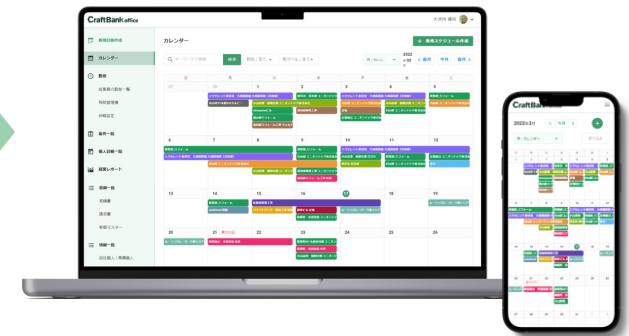


ホワイトボード×2



紙の日報 サーバー 見積/請求

クラフトバンクオフィスで 一元管理



導入事例： 株式会社テクニカル・ジャパン様



代表取締役社長 浮田 真吾 様

導入前に課題と感じていたことは？

引き合いが発生してから、事務への共有、現場に行く職人への共有、現場が始まってからの報告、完工して請求、といった一連の作業をそれぞれ別々のツール（Googleカレンダー、ジョルテ、evernote、ホワイトボードなど）を使って行っていたので、無駄な転記作業が毎日発生していました。また、紙で運用していた日報も職人の手書きのため、記入ミスや字が読めず、集計にさらに時間がかかることにも頭を悩ませていました。

クラフトバンクオフィスを導入して課題は解決しましたか？

導入してからは、クラフトバンクオフィスへの1回の入力だけでよくなり、1日の4分の1を使っていた転記作業がなくなりました。今は、引き合いが来たら事務がクラフトバンクオフィスに情報を入れるところからスタートし、全員がいつでもその情報にアクセスできる仕組みができています。

案件に関連する予定、日報、写真がすべて紐づいているので管理も簡単。特に、1日100枚近く整理することもある写真の管理がとても楽になりました。LINEからひとつひとつサーバーに移す作業がなくなり、職長も喜んでます。

クラフトバンクのサポート体制について

社長の自分が、毎日の事務作業に追われてしまっていた部分が解消されたおかげで、営業活動に時間を割けるようになったのは大きな変化です。

2,000万円規模の大型案件も決まり始めており、社長、職人、事務のそれぞれが役割に集中できるようになったので、成長の基盤を整えられたと思っています。



よくある課題と成功事例 ～総務・経理編～

総務・経理の「あるある」



紙の日報とかエクセルの転記が大変・・・
月次の経営会議の資料作成が終わらない・・・

CraftBankofficeを導入したら

転記作業はゼロに
残業80%カット



総務・経理の「あるある」



あの人ぜんぜん日報出してくれない・・・
また言わないといけないのかな・・・

CraftBankofficeを導入したら

自動リマインドで
記入漏れゼロに



導入事例：航優技巧株式会社様



毎日1時間半かけていた集計等の事務作業がゼロに。
粗利率2.2%アップ&営業利益が黒字化！

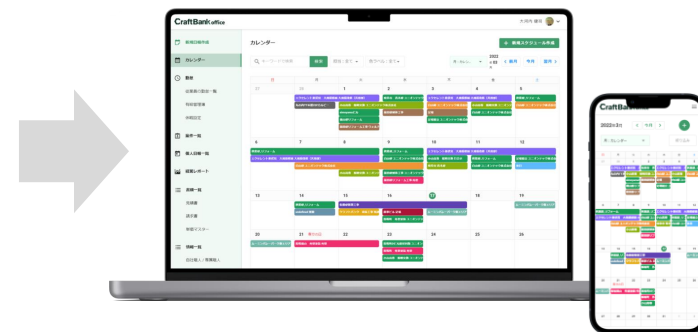
会社情報

エリア	神奈川県
工種	土木工事
従業員数	25名
設立	2017年

導入前の管理方法

勤怠・日報	紙
カレンダー	Google
見積/請求	エクセル
案件管理	黒板

クラフトバンクオフィスで一元管理



導入事例：航優技巧株式会社様



専務取締役 松島 優太 様

導入して改善された点は？

これまで勤怠や作業報告は紙やLINEなどバラバラでやっていました。うちは事務がないので、私もしくは社長が、毎日その集計に1時間半ほどかけている状態でした。クラフトバンクオフィスの日報機能を使い始めてからは、その作業がなくなったのでかなり楽になりました！帰る時間が早くなり、残業がかなり減りました。また、自分が想像していなかった部分での大きな変化が、日報で使用重機や資材の報告を各自して もらうようになったことで、社員たちに「お金の意識」が芽生えたことです。何をどれだけ使ったかが分かることで、リースの戻し忘れなどの無駄遣いが減ったと思います。

クラフトバンクオフィスを導入して最も変化を感じる部分は？

日報をデジタル化したことで、毎日の原価が自動で集計されるようになったことが大きいです。案件ごとの売上や原価の管理も、自分で一からやろうと思うと途方もないですが、クラフトバンクオフィスの「経営レポート」で今まで見ていなかった数字が簡単に見えるようになったので、今後の経営に大きく役立ちそうです。

クラフトバンクのサポート体制について

導入の際も既存のやり方を細かくヒアリングし、これまでのやり方からスムーズに置き換えられるように考えて提案してくれるので、安心できましたし、修正や改善要望にもすばやく対応してくれるので、とても助かっています。



機能・サポート体制

BEFORE | ばらばら管理によるデメリット 現場と事務が分断しており、何度も同じ情報を入力し非効率

工程

日報

勤怠

集計・帳票作成



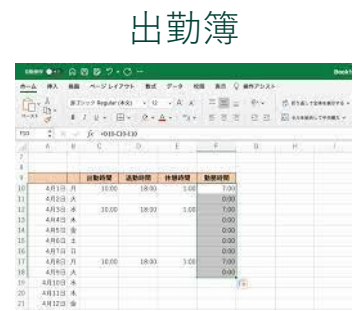
ホワイトボード



紙



タイムカード



出勤簿

エクセル



原価台帳

エクセル・ソフト

写真/資料

情報共有

見積・請求

元請向け出面表

資金繰り



自社サーバー



LINE + 電話



エクセル



エクセル



口座確認



紙からエクセルへの転記が大量に発生

AFTER | クラフトバンクオフィスの導入効果 職人-事務-経営者の情報連携を実現、事務作業効率を1/2に

工程



日報



勤怠



集計・帳票作成



写真/資料



情報共有



見積・請求



職人が入力した
情報から
すべて自動化

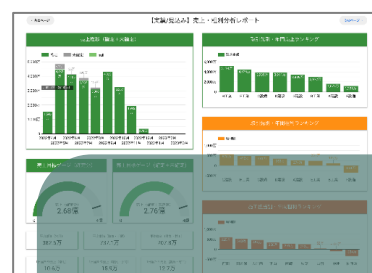
AFTER | クラフトバンクオフィスの導入効果 職人-事務-経営者の情報連携を実現、事務作業効率を1/2に

工程

日報

勤怠

集計・帳票作成



提供価値①

提供価値②

写真/資料

情報共有

見積・請求

日常業務の効率化

集計・帳票の自動化



職人が入力した
情報から
すべて自動化

豊富な機能で、すべての事務作業を オールインワンでデジタル化

管理者向け機能 (一部)

営業管理

個人目標管理
顧客管理

仕様・発注書

案件管理から
自動作成

在庫管理

残数アラート
履歴チェック

協力会社管理

評価を共有
ランク付け

入出金管理

エクセル再現
漏れ防止

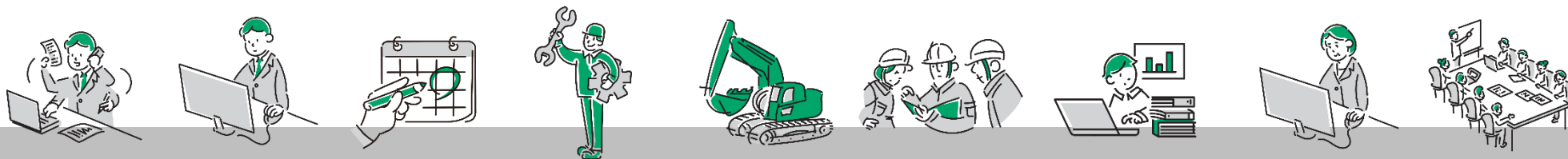
経営レポート

経営資料を
自動作成

営業・見積・手配

現調・工事

請求・入出金・集計



見積書

かんたん作成
歩掛対応

カレンダー

個社に適した
画面設定

作業日報

書式は自由
経費や写真も

フォルダ

容量制限なし
スマホで確認

作業報告書

エクセル再現
簡単作成

請求書

書式は自由
スマホで確認

職人・職長・代理人向け機能 (一部)

LINE・LINE WORKSと完全連携



職人さんはLINEの通知を受けてアクションするだけ

デジタルが苦手な会社様もご安心ください。
経験豊富なスタッフが貴社のDXを成功に導きます。



導入までの流れ

01 お問い合わせ

まずはお気軽にお問い合わせください。
お客さまのご要望・ご質問・ご相談を承ります。

02 ヒアリング

お問い合わせ内容をもとに、お客さまのご要望について詳しくお伺いし、機能やプランについてご説明します。

03 ご提案～契約

お客さまが抱える課題や用途に合わせて、最適なプランをご提案します。プラン内容にご納得の上、契約へと進みます。

04 ご利用開始

キックオフにて、管理者さまへの操作説明を実施。ヒアリング内容を踏まえて、操作説明会までのスケジュールを立てます。

05 操作説明

カスタマイズを進めつつ、現場の皆様とも丁寧にすり合わせていきます。3～6か月をめぐりに、操作説明会を実施します。

会社概要

会社名	クラフトバンク株式会社
代表取締役	韓 英志
創業月	2021年4月 ※分社前の2017年よりIT事業を開始
資本金	1億円 ※資金調達総額17.7億円
社員数	90名 (2024年8月時点)
事業内容	建設業向けマッチング事業 建設業向けデジタル化支援事業
本社所在地	東京都中央区日本橋久松町12-8 プライム日本橋久松町ビル8階

メディア掲載実績



週刊東洋経済「すごいベンチャー100」
2023年最新版に選出されました

Investors



Angel Bridge

delight ventures



JFC 日本政策金融公庫

世界に誇れる建設職人と建設会社が、もっと儲かる仕組みをつくる

CraftBank